



MA PROPOSITION

La gestion de projet augmentée et sécurisée permet d'atteindre un haut niveau de réussite et performance mesurable des projets à court, moyen et long terme.

COMPÉTENCES CLÉS

1. La compétence effective / entrepreneuriale

Frugalité, responsabilité, utilisation de l'existant, action collective

2. La compétence de veille et de combinaison des meilleures méthodes, technologies et outils

Management visuel, management agile, intelligence collective, gamification, design-thinking, whiteboard, nudge, téléportation

3. La sécurisation du projet et renforcement de la performance

Positionnement et démarche de sécurisation du projet à chaque étape

COMPÉTENCES COMPORTEMENTALES

Pragmatisme . Résolution des problématiques . Persévérance
Autonomie . Sérieux . Fiabilité
Gestion du stress . Bienveillance
Communication interpersonnelle

FORMATIONS

2023

Plateformes digitales Notion et Slack

2022

Plateforme CRM Hubspot

2021

Visioconférence & Téléportation La Vitre

2021

Management visuel sous Yellow

2020

Conduite d'un projet de transformation d'entreprise

2017

Qualité de Vie au travail (QVT)

2013 - 2015

Gamification & communication digitale

1998 - 2000

Certification Coaching d'équipes & Teambuilding

1998

Anglais des affaires

1997

Développement Personnel (PNL & Communication Non Violente)

Chef de projet augmenté Management – Marketing – Digital - Innovation

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Octobre 2022 à aujourd'hui - Management augmenté (collectif, participatif, visuel et agile)

Start'Up Yellow – Plateforme collaborative Management visuel / créativité / pilotage opérationnel Paris - France

Entrepreneur . Temps partiel 50%

Chargé de développement & formateur / facilitateur

Mission de chargé de développement ventes & marketing et animation de la communauté de partenaires (consultants, tiers-lieux, formateurs)

Compétences mobilisées : Management visuel – Management participatif – Créativité - Gestion de l'innovation, pilotage de projets innovants – Ventes & marketing – Social Selling (LinkedIn)

Décembre 2020 à septembre 2022 - Gestion de projet digital

Start'up La Vitre téléportation – Ucaya agence digitale – Nantes - France

Intrapreneur . Temps partiel 80%

Business développeur & Customer Success Manager

Mise en place et animation d'ateliers de créativité « Brainstorming »

Compétences mobilisées : Prospection client (B2B), gestion de campagnes marketing, marketing digital et vente sur les réseaux sociaux SocialSelling, Automatisation (No & Low code)

Septembre 2018 à novembre 2019 – Gestion de projet innovation & design

Collectif Nudge-Design - France

Entrepreneur . Temps partiel 80%

Chef de projet innovation comportementale

Gestion de projets en stimulation comportementale et animation d'un collectif d'experts en communication

Compétences mobilisées : Gestion de l'innovation, méthodes design-thinking & co-construction, sciences cognitives et comportementales, gestion de l'innovation, pilotage de projets innovants

Oct. 2014 à juin 2016 - Gestion de projet Ventes & Marketing

Cabinet de consulting Sophos Hotels – Lausanne - Suisse

Intrapreneur – Temps partiel 80%

Directeur ventes & marketing – Tourisme international & hôtellerie

Pilotage stratégies de développement des hôtels clients. Coaching commercial & marketing

Compétences mobilisées : International, ventes & marketing, stratégies de développement

Mars 2008 – Juillet 2014 - Gestion de projet Ventes & Marketing

Groupes hôteliers Best Mont Blanc & Les Granges d'en Haut - Chamonix - France

Intrapreneur – Temps partiel 80%

Directeur du développement pôle événementiel & séminaires

Organisation de campagnes de prospection et de promotion B2B auprès des entreprises (Marché MICE)

Compétences mobilisées : Ventes & marketing, développement d'un pôle d'activité B2B – Serious game ventes & marketing

Juin 1993 à aujourd'hui - Gestion de projet Management & gestion de projet marketing

Entreprise Brochet Teambuilding & Brochet Coaching – Lyon et Lausanne

Entrepreneur . Temps partiel

Fondateur et coach associé (coaching, communication & événementiel)

Création, lancement et développement d'une entreprise innovante. Gestion. Biz dev & marketing. Coaching

Compétences mobilisées : Formation, Gamification - Accompagnement individuel et collectif, Serious game