



## □ MOTEUR

C'est le puissant et endurant moteur de l'action entrepreneuriale / intrapreneuriale qui m'a permis d'enchaîner des expériences variées et complémentaires (internes / externes, coaching / gestion de projet, management / marketing) en France et à l'international.

Le fil conducteur : ma quête d'innovation, de sens, de l'humain et de la performance. Chaque expérience m'a permis d'acquérir de nouvelles compétences opérationnelles qui fusionnées entre elles, créent une puissante alchimie de compétences, talents et connaissances.

## □ COMPETENCES COMPORTEMENTALES

Pragmatisme . Résolution des problématiques . Persévérance  
Autonomie . Sérieux . Fiabilité  
.Gestion du temps . Gestion du stress . Intelligence émotionnelle  
Bienveillance . Communication  
Esprit critique constructif . Audace  
Motivation .

## □ FORMATIONS

**2022**

Plateformes digitales Notion et Slack

**2021**

Plateforme CRM Hubspot

**2021**

Visioconférence & Téléportation La Vitre

**2021**

Management visuel sous Yellow

**2020:** Conduite d'un projet de transformation d'entreprise

**2017**

Qualité de Vie au travail & Bien-être au travail

**2013 à 2015**

Gamification & communication digitale

**1998 à 2000**

Certification Coaching d'équipes & Teambuilding

**1998**

Anglais des affaires

**1997**

Développement Personnel (PNL & Communication Non Violente)

## Couteau suisse humain & digital Projets d'innovation et de développement

## □ EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

**Décembre 2020 à aujourd'hui - La Vitre – Ucaya agence digitale – Nantes**  
Intrapreneur . Temps partiel / 70%

Business développeur & Customer Success Manager

Gestion de la satisfaction-client et upselling, animation de la communauté de clients

**Compétences mobilisées :** Web, visioconférence, téléportation, Customer Success Management & upselling, vente sur les réseaux sociaux SocialSelling

**Septembre 2019 à aujourd'hui - Nudge-Design - France**  
Entrepreneur . Temps partiel

Chef de projets innovation comportementale

Gestion de projets en stimulation comportementale et animation d'un collectif d'experts en communication

**Compétences mobilisées :** Sciences cognitives et comportementales, gestion de l'innovation, pilotage de projets innovants

**Sept. 2018 à sept. 2019 - Adventure group – Lyon**  
Intrapreneur – Temps partiel / 80%

Manager de transition Direction pôle Affaires (management & communication) – événementiel & séminaires

Supervision de projets Teambuilding & Serious games. Pilotage opérationnel du BU et animation d'une équipe

**Compétences mobilisées :** Management d'équipe, pilotage opérationnel, gestion financière et commerciale

**Juin 1993 à aujourd'hui - Brochet Teambuilding & Brochet Coaching – Lyon et Lausanne**  
Entrepreneur . Temps partiel

Fondateur et coach associé (coaching, communication & événementiel)

Création, lancement et développement d'une entreprise innovante. Gestion. Biz dev & marketing. Coaching

**Compétences mobilisées :** Accompagnement individuel et collectif, formation, serious game

**Oct. 2014 à juin 2016 - Cabinet de consulting Sophos Hotels – Lausanne - Suisse**  
Intrapreneur

Directeur ventes & marketing – Tourisme international & hôtellerie

Pilotage stratégies de développement des hôtels clients. Coaching commercial & marketing

**Compétences mobilisées :** International, ventes & marketing, stratégies de développement

**Mars 2008 – Juil. 2014 - Best Mont Blanc & Les Granges d'en Haut - Chamonix**  
Intrapreneur

Directeur du développement pôle événementiel & séminaires

Organisation de campagnes de prospection et de promotion B2B auprès des entreprises (Marché MICE)

**Compétences mobilisées :** Ventes & marketing, développement d'un pôle d'activité B2B

**Déc. 1996 – Déc. 1997 - Cao Bang Communication - Lyon**

Responsable département Incentive & Teambuilding

Pilotage d'une BU. Développement commercial. Prestations Incentive & Teambuilding

**Compétences mobilisées :** Gestion financière et pilotage commercial / marketing d'une Business Unit, première expérience d'intrapreneuriat.